

# CURSOS DE **FORMACIÓN**

---

NOVIEMBRE - DICIEMBRE 2019

# CENTROS UNIVERSITARIOS EN CONVENIO



# OTRAS INSTITUCIONES EN CONVENIO

# NOVIEMBRE 2019

LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES
				1
4 <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN MARKETING ESTRATÉGICO Y RENTABILIZACIÓN DE CLIENTES	5 <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN PREPARACIÓN, EVALUACIÓN Y GESTIÓN DE PROYECTOS <b>UDD:</b> GESTIÓN DEL PODER Y LA INFLUENCIA EN LAS ORGANIZACIONES	6 <b>UCH:</b> PLAN ESTRATÉGICO PERSONAL <b>UCH:</b> PRESENTACIONES PROFESIONALES EFECTIVAS	7 <b>UAI:</b> NEGOCIACIÓN ESTRATÉGICA	8 <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN GESTIÓN DE NEGOCIOS
11 <b>ESE:</b> FORMACIÓN DE NUEVOS DIRECTORES <b>UAI:</b> DIPLOMADO PROGRAMA DE GESTIÓN AVANZADA <b>SEMINARIUM:</b> NEGOCIACIÓN EN RELACIONES LABORALES <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN DIRECCIÓN COMERCIAL Y VENTAS	12 <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN DIRECCIÓN FINANCIERA <b>ESE:</b> FAMILY OFFICE & WEALTH MANAGEMENT	13	14 <b>ESE:</b> E3 COMO DISEÑAR Y GESTIONAR EXPERIENCIAS DE SERVICIOS EFECTIVAS Y EFICIENTES	15
18 <b>UAI:</b> SUPPLY CHAIN MANAGEMENT Y LOGÍSTICA	19 <b>ESE:</b> LEADERSHIP FOR A NEW WORLD	20 <b>UCH:</b> GESTIÓN ESTRATÉGICA DEL TALENTO <b>UDD:</b> HABILIDADES DIRECTIVAS PARA LA GESTIÓN PÚBLICA	21	22
25 <b>SEMINARIUM:</b> ESTRATEGIA Y GOBIERNOS CORPORATIVOS <b>SEMINARIUM:</b> INBOUND MARKETING	26 <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS	27	28 <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN GESTIÓN DE ORGANIZACIONES CON ENFOQUE DE GÉNERO	29 <b>UCH:</b> DIPLOMADO EN DIRECCIÓN ESTRATÉGICA DE OPERACIONES Y LOGÍSTICA

Mayor información contactar a [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

# DICIEMBRE 2019

LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES
2 <b>SEMINARIUM: LIDERAR EL CAMBIO EN LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL</b>  <b>SEMINARIUM: STRATEGIC MANAGEMENT PROGRAM</b>	3	4	5	6
9 <b>SEMINARIUM: E-COMMERCE</b>  <b>SEMINARIUM: CUSTOMER EXPERIENCE IN HEALTHCARE</b>	10	11	12	13
16	17	18 <b>UCH: INNOVACIÓN Y EMPRENDIMIENTO</b>	19	20
23	24	25	26 <b>UCH: TECNICAS DE NEGOCIACION EFECTIVA</b>	27
30	31			

Mayor información contactar a [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**04 NOVIEMBRE 2019**



## **DIPLOMADO EN MARKETING ESTRATÉGICO Y RENTABILIZACIÓN DE CLIENTES**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DE CHILE

“Habilidades necesarias para convertirse en un experto en Digital Customer Experience y Data-Driven Marketing” La economía digital ha modificado la forma en que los clientes y consumidores toman decisiones. ¿Cuentas con herramientas que te permitan conocer las expectativas de tus clientes? Este Diplomado está orientado a profesionales cuyo objetivo es diseñar estrategias de marketing que permitan comunicar, de manera eficaz, la propuesta de valor que las empresas tienen para sus segmentos de interés, conduciendo el proceso de Transformación Digital que esto demanda.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

115 UF

**PRECIO REDMAD:**

81 UF

**+VER MÁS**

**05 NOVIEMBRE 2019**

## **DIPLOMADO EN PREPARACIÓN, EVALUACIÓN Y GESTIÓN DE PROYECTOS**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS UNIVERSIDAD DE CHILE

Este Diplomado está orientado a profesionales líderes con más de 5 años de experiencia laboral en el área y tengan personal a cargo. Su objetivo es entregar todas las herramientas para formular y evaluar la factibilidad económica y estratégica de proyectos de inversión en el área de los negocios, con énfasis en la planificación.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

120 UF

**PRECIO REDMAD:**

80 UF

**+VER MÁS**

05 NOVIEMBRE 2019



## GESTIÓN DEL PODER Y LA INFLUENCIA EN LAS ORGANIZACIONES

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

UNIVERSIDAD DEL DESARROLLO

---

Las empresas son entidades complejas, el poder y la influencia son mecanismos fundamentales para hacer que las cosas sucedan. Desarrollar la capacidad de gestión del poder e influencia es muy relevante en el mundo empresarial y de las organizaciones.

Muchos ejecutivos talentosos han perdido oportunidades de desarrollo, promoción y hasta sus puestos de trabajo por no tener suficiente sensibilidad y habilidad para hacer frente a las dinámicas políticas en sus organizaciones. Con este programa aprenderás conceptos útiles para comprender el poder y nuevas formas de analizarlas dinámicas del poder.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

575 UF

**PRECIO REDMAD:**

460 UF

**+VER MÁS**

**06 NOVIEMBRE 2019**



## **PLAN ESTRATÉGICO PERSONAL - SEMIPRESENCIAL**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS UNIVERSIDAD DE CHILE

Analizar las técnicas de planificación estratégica personal para favorecer una adecuada autogestión en el desempeño profesional y personal. Los objetivos del curso son Identificar herramientas de gestión personal y profesional, para favorecer la eficiencia productiva y el clima organizacional de una organización.

Describir las características personales que definen el perfil de sí mismo, a través de las técnicas de autoconocimiento basadas en la retroalimentación positiva. Aplicar técnicas de autogestión basadas en el análisis de contexto, para contribuir con las fortalezas en el desempeño de las funciones laborales. Aplicar técnicas de planteamiento asociado a metas personales, roles y contexto, para planificar el plan estratégico personal que favorezca el desempeño laboral.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

\$280.000

**PRECIO REDMAD:**

\$224.000

**+VER MÁS**



**06 NOVIEMBRE 2019**



## **PRESENTACIONES PROFESIONALES EFECTIVAS - SEMIPRESENCIAL** FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS UNIVERSIDAD DE CHILE

Los objetivos de este curso son describir las etapas de planificación y estructura de una presentación, para organizar la información que se expondrá a una audiencia definida.

Explicar los métodos de presentación actuales, los medios audiovisuales y técnicas de participación grupales, para facilitar el desarrollo de la metodología de aprendizaje que se utiliza en una presentación. Usar las recomendaciones y normas visuales en el diseño de una presentación profesional efectiva, para lograr una correcta comunicación con la audiencia y exposición del contenido.

Demostrar habilidades comunicacionales, dominio escénico, seguridad y confianza, para exponer un contenido de una presentación profesional efectiva.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

\$280.000

**PRECIO REDMAD:**

\$224.000

**+VER MÁS**



07 NOVIEMBRE 2019

## CURSO: NEGOCIACIÓN ESTRATÉGICA

ESCUELA DE NEGOCIOS UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ

Dirigido a toda persona que quiera aprender y potenciar sus habilidades negociadoras, incluso teniendo mucha experiencia en el ámbito o que desee adquirir una nueva competencia para su vida profesional y personal.

El **Curso Negociación Estratégica** entregará distinciones fundamentales para que el participante fortalezca sus habilidades en el ámbito de la negociación.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

\$600.000

**PRECIO REDMAD:**

\$480.000

**+VER MÁS**

**08 NOVIEMBRE 2019**



## **DIPLOMADO EN GESTIÓN DE NEGOCIOS**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

UNIVERSIDAD DE CHILE

Este diplomado entrega una perspectiva estratégica y sistémica para abordar los procesos críticos del negocio, revisando y entregando herramientas concretas para identificar y aumentar las acciones conducentes a generar conductas efectivas, para la maximización de los resultados corporativos.

Los objetivos de este diplomado son entregar una metodología avanzada para la creación de valor en la gestión de negocios moderna y proveer de una perspectiva estratégica y sistémica para abordar los procesos críticos del negocio, revisando y entregando herramientas concretas para identificar y aumentar las acciones conducentes a generar conductas efectivas, para la maximización de los resultados corporativos.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

UF 120

**PRECIO REDMAD:**

UF 84

**+VER MÁS**

**11 NOVIEMBRE 2019**



## **FORMACIÓN DE NUEVOS DIRECTORES**

ESE BUSINESS SCHOOL - UNIVERSIDAD DE LOS ANDES

Los directorios dejaron de ser una formalidad legal en las sociedades anónimas y se han convertido en una necesidad competitiva. Los gerentes generales enfrentan un complejo mosaico de cambios, incertidumbre y dura competencia en un mundo donde hay más oportunidades que nunca para crecer. Incluso los gerentes generales más inteligentes y competentes no siempre tienen la respuesta.

Este curso dirigido a ejecutivos de empresas y miembros de empresas familiares, que estén interesados en incorporarse a un directorio en el corto y mediano plazo.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

55 UF

**PRECIO REDMAD:**

39 UF

**+VER MÁS**



**11 NOVIEMBRE 2019**

## **DIPLOMADO: PROGRAMA DE GESTIÓN AVANZADA** ESCUELA DE NEGOCIOS UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ

Diseñado para responsables de unidades de negocio que quieran actualizar y fortalecer sus conocimientos para afrontar nuevos retos profesionales.

Este programa proporcionará conocimientos y herramientas clave para potenciar la evolución de una unidad de negocio y maximizar sus resultados. A su vez, la gestión y desarrollo de la unidad de negocio debe estar alineada a la estrategia corporativa.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

USD 4.900

**PRECIO REDMAD:**

USD 3.920

**+VER MÁS**



**11 NOVIEMBRE 2019**

## **NEGOCIACIONES EN RELACIONES LABORALES**

SEMINARIUM

La negociación forma parte de la vida cotidiana de las personas y de las relaciones sociales en general. Supone un proceso de comunicación y entendimiento.

Desde el punto de vista de las relaciones sociales, y en particular, de las relaciones laborales, la negociación constituye una herramienta fundamental para la creación de valor de las empresas. La metodología de negociación, aplicada al mundo de las relaciones laborales, es una potente herramienta que, trabajando principios de negociación y desarrollo de habilidades blandas, permite tener mejores relaciones al interior de las compañías, lo que redundará en compromiso de los colaboradores.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

23,5 UF

**PRECIO REDMAD:**

20 UF

**+VER MÁS**

**11 NOVIEMBRE 2019**



## **DIPLOMADO EN DIRECCIÓN COMERCIAL Y VENTAS**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

UNIVERSIDAD DE CHILE

---

Este diplomado permite a los participantes desarrollar herramientas y conceptos para comprender la integralidad del proceso comercial, y desempeñar una exitosa gestión de equipos. Entrega de forma práctica sólidos conocimientos de las áreas comerciales, que les permita comprender la complementariedad del área Ventas con Marketing. Tiene como objetivo el desarrollo de conocimientos y de habilidades sobre la gestión de áreas comerciales y de ventas que permita a los alumnos comprender la complementariedad de las áreas de Ventas con Marketing.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

UF 125

**PRECIO REDMAD:**

UF 88

**+VER MÁS**

12 NOVIEMBRE 2019



## DIPLOMADO EN DIRECCIÓN FINANCIERA

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

UNIVERSIDAD DE CHILE

Este diplomado tiene como objetivo es entregar, a partir de experiencias y casos reales, herramientas y conceptos clave para el ejecutivo financiero de hoy, contribuyendo activamente en la búsqueda y sostén de nuevas oportunidades de negocios, evaluando los riesgos estratégicos y financieros.

Te prepara para desarrollar capacidades analíticas orientadas a la toma de decisiones financieras y aplicar herramientas que permitan contribuir a la estrategia corporativa desde la perspectiva financiera. Evaluar y gestionar las negociaciones desde el rol financiero de la empresa.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

UF 120

**PRECIO REDMAD:**

UF 84

**+VER MÁS**



**12 NOVIEMBRE 2019**



## **FAMILY OFFICE & WEALTH MANAGEMENT PROGRAM**

### ESE BUSINESS SCHOOL - UNIVERSIDAD DE LOS ANDES

Este programa está especialmente dirigido a familias empresarias que: Están considerando o están en el proceso de establecer un Family Office. Ya poseen un Family Office de cualquier tipo y tamaño, y desean incorporar las mejores prácticas internacionales en él.

Este programa es ideal para miembros de familias empresarias o inversionistas, ya sean padres e hijos, hermanos o primos que participen en la propiedad o manejo de un patrimonio familiar. También está pensado para ejecutivos no familiares que dirijan o trabajen en el Family Office y que deseen entender los temas familiares y conocer las mejores prácticas del manejo de un Family Office.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

55 UF

**PRECIO REDMAD:**

39 UF

**+VER MÁS**

14 NOVIEMBRE 2019



## E3: CÓMO DISEÑAR Y GESTIONAR EXPERIENCIAS DE SERVICIOS EFECTIVAS Y EFICIENTES

ESE BUSINESS SCHOOL - UNIVERSIDAD DE LOS ANDES

E3 es un programa que le permitirá comprender cómo diseñar experiencias segmentadas por clientes, efectivas, que se orienten a la propuesta de valor de la empresa, y eficientes, optimizando el uso de recursos. La evidencia empírica y las investigaciones académicas han demostrado que, sin un balance apropiado entre efectividad, eficiencia y experiencia, es difícil lograr rentabilidad a corto y largo plazo.

Las empresas débiles en la dimensión de eficiencia suelen tener problemas de rentabilidad. Las que no son efectivas pueden poner en riesgo su modelo de negocio. Las que no generan experiencias memorables, podrán subsistir en contextos monopólicos.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

55 UF

**PRECIO REDMAD:**

39 UF

**+VER MÁS**



18 NOVIEMBRE 2019

## **CURSO: SUPPLY CHAIN MANAGEMENT Y LOGÍSTICA** ESCUELA DE NEGOCIOS UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ

El curso **Supply chain management y logística** está dirigido principalmente a profesionales que se desempeñen en cargos de gerencia o que lideren áreas de supply chain, logística, transporte, operaciones y comex. En general, el programa está orientado a quienes tengan interés en conocer los aspectos teóricos y tendencias de Supply Chain Management.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

\$550.000

**PRECIO REDMAD:**

\$440.000

**+VER MÁS**

19 NOVIEMBRE 2019



## LEADERSHIP FOR A NEW WORLD- LIDERAZGO ADAPTATIVO PARA LA TRANSFORMACIÓN ORGANIZACIONAL

ESE BUSINESS SCHOOL - UNIVERSIDAD DE LOS ANDES

basándose en los más recientes modelos y teorías de liderazgo adaptativo de la Universidad de Harvard, se examinará el ejercicio del liderazgo basado en compartir experiencias dentro del aula.

El programa incorpora un enfoque integral: mente, cuerpo y emociones, desde donde se entiende a la persona como parte de un sistema afectado por realidades mucho más profundas y complejas que el mero entendimiento o aceptación de instrucciones verbales.

El programa entrega herramientas únicas y probadas que permiten a los que ejercen liderazgo movilizar a otros y transformar sus empresas, principalmente mediante una nueva conciencia del sentido y propósito del liderazgo.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

55 UF

**PRECIO REDMAD:**

39 UF

**+VER MÁS**

**20 NOVIEMBRE 2019**

**CURSO GESTIÓN ESTRATÉGICA DEL TALENTO - SEMIPRESENCIAL**  
FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DE CHILE

---

Comprender conceptos y herramientas que permitan, desde una posición de liderazgo, atraer, desarrollar y retener el talento humano en las organizaciones. Entender la gestión del capital humano como un sistema integral que captura, desarrolla, y reconoce el talento, sobre la base de ciertos criterios pre-establecidos.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

\$280.000

**PRECIO REDMAD:**

\$224.000

**+VER MÁS**

**20 NOVIEMBRE 2019**



**HABILIDADES DIRECTIVAS PARA LA GESTIÓN PÚBLICA - ONLINE**  
FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DEL DESARROLLO

Este curso está dirigido a personas que sean parte de las distintas instituciones públicas como también a profesionales de alto potencial para integrarse a este ámbito de trabajo y afrontarlo con las competencias necesarias de nuestros tiempos. Público objetivo: Directivos, jefes de servicio, jefe de división, jefe de departamento, profesionales con proyecciones de ser directivos.

El objetivo de este curso es aplicar las habilidades interpersonales y competencias conductuales necesarias para el desenvolvimiento profesional en la Administración pública.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

\$196.000

**PRECIO REDMAD:**

\$166.600

**+VER MÁS**



25 NOVIEMBRE 2019

## ESTRATEGIA Y GOBIERNOS CORPORATIVOS

SEMINARIUM

En la actualidad, las empresas deben trabajar en forma constante y permanente para agregar valor a sus productos y/o servicios. Un buen entendimiento del mercado, una estrategia para generar fluidez entre los clientes y las compañías, así como una buena estructura, gobierno y buenas prácticas corporativas, constituyen herramientas necesarias de éxito y rentabilidad empresarial.

### A quién va dirigido:

Dueños de empresas, Directores, Alta Administración y actores críticos para la organización.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

23,5 UF

**PRECIO REDMAD:**

20 UF

**+VER MÁS**



**25 NOVIEMBRE 2019**

## **TRAINING INBOUND MARKETING** SEMINARIUM

El Inbound Marketing es una metodología centrada en el contenido: se trata de que los clientes se vinculen y conecten con una empresa gracias a la creación y distribución de contenido de valor, contenido de calidad, que ayude a una empresa a posicionar su oferta de valor y generar potenciales clientes.

También llamado mercadeo de atracción, se centra en un flujo de 4 etapas: atraer, convertir, cerrar y deleitar. En este curso, los asistentes podrán aprender de la mano de un experto con más de 12 años de experiencia los fundamentos del Inbound Marketing de manera clara y sumamente práctica.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

23,5 UF

**PRECIO REDMAD:**

20 UF

**+VER MÁS**



**26 NOVIEMBRE 2019**

## **DIPLOMADO EN ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

UNIVERSIDAD DE CHILE

---

Este diplomado tiene como objetivo es contribuir al desarrollo de los negocios, así como al de instituciones reguladas por normas especiales entregando herramientas para identificar los factores de riesgo, tanto internos como externos, que pueden influir de manera significativa en los resultados de la institución, en el corto, mediano y largo plazo.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

UF 120

**PRECIO REDMAD:**

UF 84

**+VER MÁS**

**28 NOVIEMBRE 2019**

## **DIPLOMADO EN GESTIÓN DE ORGANIZACIONES CON ENFOQUE DE GÉNERO**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS UNIVERSIDAD DE CHILE

---

Este programa prepara y entrega las herramientas necesarias para implementar la gestión del cambio con Perspectiva de Género. Atendiendo a las demandas actuales que se ven enfrentados los profesionales del área de la gestión de Recursos Humanos en los desafíos de equidad e inclusión de la mujer en las organizaciones.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

UF 85

**PRECIO REDMAD:**

UF 60

**+VER MÁS**

**29 NOVIEMBRE 2019**



## **DIPLOMADO EN DIRECCIÓN ESTRATÉGICA DE OPERACIONES Y LOGÍSTICA**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DE CHILE

---

Este diplomado aporta con una visión estratégica, entregando herramientas metodológicas, mejores prácticas y experiencias concretas, que permiten al participante desarrollar habilidades y destrezas para realizar una gestión eficiente de las operaciones y la logística.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**30% DESCUENTO**

UF 120

**PRECIO REDMAD:**

UF 84

**+VER MÁS**



**02 DICIEMBRE 2019**

## **LIDERAR EL CAMBIO EN LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL**

NOTRE DAME UNIVERSITY - SEMINARIUM

En un contexto de transformación digital, enfrentar el cambio a nivel organizacional es el próximo desafío. Conozca las estrategias para crear una cultura que adopte el cambio con éxito y fluidez, a través del diseño de planes estratégicos y tácticas de ejecución para ideas innovadoras. Al final del programa estará en condiciones de desarrollar un plan de ejecución táctico que incluya planes de contingencia para enfrentar los desafíos y barreras que trae la transformación digital.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

47 UF

**PRECIO REDMAD:**

40 UF

**+VER MÁS**



02 DICIEMBRE 2019

## STRATEGIC MANAGEMENT PROGRAM

### NOTRE DAME UNIVERSITY - SEMINARIUM

El **Strategic Management Program** ha sido especialmente diseñado para gerentes que requieren de estrategias concretas y prácticas para hacer frente a los desafíos organizacionales relacionados con la toma de decisiones y la gestión del cambio en un contexto de transformación digital.

El programa cuenta con la participación de dos reconocidos profesores de The University of Notre Dame quienes, a través de un formato interactivo y dinámico, entregarán las claves para implementar un plan de gestión del cambio efectivo y desarrollar un método estructurado para tomar decisiones estratégicas, operativas y tácticas en los equipos y su organización.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

80 UF

**PRECIO REDMAD:**

68 UF

**+VER MÁS**



09 DICIEMBRE 2019

## TRAINING E-COMMERCE SEMINARIUM

Un **entrenamiento intensivo sobre Comercio Electrónico y estrategias de venta online** sumamente inspirador, lleno de conceptos e ideas 100% prácticas, que hace foco en los desafíos actuales que presenta **el mundo digital para una organización** y cómo generar mejores experiencias para sus potenciales y actuales clientes.

El training tendrá un fuerte componente práctico: no se trata simplemente de escuchar al facilitador o profesor, sino que invitamos a cada asistente a que desarrolle e implemente su estrategia en vivo. Adicionalmente, en cada clase, entregamos materiales y recursos didácticos para que cada asistente pueda aplicar y usar en sus compañías.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

23,5 UF

**PRECIO REDMAD:**

20 UF

**+VER MÁS**

**09 DICIEMBRE 2019**



## **CUSTOMER EXPERIENCE IN HEALTHCARE**

### SEMINARIUM

La experiencia del paciente tiene un impacto decisivo en el desempeño de una organización de salud, y puede ser trabajada de diferentes métodos: desde el establecimiento de una cultura de calidad y seguridad hasta la realización de acciones específicas. Un paciente carece de los conocimientos necesarios para evaluar la conveniencia de un procedimiento médico, sin embargo, por muy perdido que se encuentre un paciente, siempre podrá juzgar con claridad lo buena o mala que ha sido su experiencia.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**15% DESCUENTO**

14 UF

**PRECIO REDMAD:**

11,9 UF

**+VER MÁS**

**18 DICIEMBRE 2019**



## **INNOVACIÓN Y EMPRENDIMIENTO**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DE CHILE

---

El curso busca potenciar habilidades de innovación y emprendimiento para profesionales que quieren desarrollar sus negocios o hacerlo dentro de la empresa donde trabajan. El participante aprenderá conceptos y habilidades que le faciliten identificar, crear, apoyar e implementar oportunidades de negocio, que puedan representar proyectos de alto valor para el mercado.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

\$280.000

**PRECIO REDMAD:**

\$224.000

**+VER MÁS**



**26 DICIEMBRE 2019**



## **TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN EFECTIVA**

FACULTAD DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DE CHILE

---

Fortalecer la efectividad y gestión exitosa en procesos de negociación, entregando diversas distinciones conceptuales junto con habilidades comunicacionales y emocionales que fortalezcan los vínculos de confianza y contribuyan a la resolución colaborativa de los conflictos.

Las socias interesadas en activar el convenio deben solicitar certificado de vigencia de su membresía al email: [contacto@redmad.cl](mailto:contacto@redmad.cl), el que deberá ser presentado a la institución académica. Los convenios no aseguran cupo ni admisión, estos deben ser validados con la institución.

Mayor información contactar a Formación Ejecutiva REDMAD a: [formacionejecutiva@redmad.cl](mailto:formacionejecutiva@redmad.cl)

**20% DESCUENTO**

\$280.000

**PRECIO REDMAD:**

\$224.000

**+VER MÁS**

# CENTROS UNIVERSITARIOS EN CONVENIO



# OTRAS INSTITUCIONES EN CONVENIO